

Accountmanager Binnendienst (Full-time) M/V

Standplaats: Weesp

Solarclarity BV is een gerenommeerde en toonaangevende technische groothandel in zonnepanelen en aanverwante artikelen. Wij leveren goederen door de gehele Benelux, maar ook naar andere Europese bestemmingen. Recent heeft Solarclarity haar werkzaamheden ook uitgebreid naar het Caribisch gebied.

Vanwege uitbreiding van ons team zijn we per direct op zoek naar een full-time binnendienst medewerker, die in nauwe samenwerking met de buitendienst en de after sales afdeling zorgt dat klanten in binnen en buitenland een efficiënt, soepel en ter zake kundig verkoopproces ervaren.

Het betreft de volgende werkzaamheden:

- Tele-sales, d.w.z. out-bound bellen naar klanten en prospects;
- Eerste aanspreekpunt voor vaste klanten over orders, voorraad, producten en product inhoudelijk vragen;
- Checken, verwerken en opvolgen van verkooporders in het automatiseringssysteem (AFAS);
- Eerste ondersteuning bij support vragen;
- Zorgdragen voor de handhaving van de kwaliteit conform de relevante procedures.

Je gaat werken in de volgende omgeving...

Solarclarity heeft een informeel karakter en er werken enthousiaste medewerkers die gezamenlijk een doel willen bereiken. De omgeving is te karakteriseren als informeel, no-nonsense en resultaatgericht. Gezien de ambities van de organisatie geeft werken bij Solarclarity je de ruimte jezelf te ontwikkelen en door te groeien.

...En wij bieden jou:

- Een belangrijke, afwisselende en verantwoordelijke functie in een dynamische en groeiende organisatie in een duurzame branche.
- Een belangrijke functie, werkelijk als spil van de organisatie.
- Een aantrekkelijk salaris dat in overeenstemming is met jouw ervaring en het niveau van de functie.

Als profiel hebben wij het volgende voor ogen:

- Een afgeronde MBO/HBO opleiding (commercieel, administratief, bouwkunde of elektrotechniek)
- Commercieel kundig met technische affiniteit.
- Ervaring met Microsoft Windows en logistieke software
- Minstens één jaar werkervaring bij voorkeur bij een handelsmaatschappij
- Nauwkeurig, proactief, servicegericht, teamspeler met een flexibele instelling.
- Goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal (Duits en Frans zijn een pré)
- Affiniteit met onze producten

Past deze baan bij jou?

Aarzel dan niet en stuur je sollicitatie naar HR@solarclarity.nl t.a.v. Irmelin Waalkens (Mevr.)

Graag zien we naast je CV ook jouw motivatie en een salarisindicatie tegemoet.